

## Stellenausschreibung Vertrieb (m/w/d)



**Gestalte die Zukunft von  
morgen mit uns. Werde Teil  
der CARLA CARGO Crew!**

Du willst anpacken, du willst die Welt verändern, du bist begeistert von der CARLA CARGO Idee. Gib dir einen Ruck für deine Bewerbung und schreib uns an [job@carlacargo.de](mailto:job@carlacargo.de).

## Was möchtest du bewegen?

Wir suchen eine/einen Mitarbeiter/in im Bereich für den Sales Support international, du bist also die Person, die sich bei uns im Vertrieb um das Tagesgeschäft kümmert, gerne ab sofort bei 25 – 30h/Woche.

Seit 2018 entwickeln und produzieren wir bei CARLA CARGO Engineering Fahrradanhänger, um ein neues, klimafreundliches Transportkonzept ins Rollen zu bringen und die Verkehrswende voran zu treiben. Durch ein hohes Maß an Engagement und Leidenschaft haben wir ein Produkt erschaffen und erfolgreich am Markt positioniert.

Inzwischen erfreut sich unser Fahrradanhänger - liebevoll CARLA genannt - weltweit großer Beliebtheit. Jede CARLA zeigt wie einfach ein Auto ersetzt werden kann. In urbanen Räumen von Freiburg bis New York bewegen Unternehmen, soziale Initiativen und kreative Menschen ihre Idee mit CARLA auf drei Rädern.

Wir sind ein junges Team und gemeinsam wollen wir an unseren Aufgaben wachsen, unsere Arbeitsplätze gestalten und wollen noch vieles erreichen, in Zukunft super gerne mit DIR und bald an unserem neuen Firmenstandort in Herbolzheim.

## Deine Aufgaben bei uns:

- Erstellen von Angeboten, Rechnungen und Lieferscheinen
- Kundenkontakt mit unseren HändlerInnen und Großkunden
- Telefonischer Kundenkontakt
- Unterstützung bei Messeauftritten

## Du bringst dabei mit:

- Du bist Berufseinsteiger mit einem abgeschlossenen Hochschulabschluss oder verfügst über mehrere Jahre Berufserfahrung im Bereich Vertrieb, Vertriebsinnendienst und kennst dich bereits mit ERP- und CRM-Systemen aus
- Gute bis sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift und bestenfalls französisch
- Gute bis sehr gute Office Kenntnisse
- Affinität zu digitalen Werkzeugen wie Teams und Onenote
- hohe Team- und Kommunikationsfähigkeit
- selbstständiges und verantwortungsbewusstes Arbeiten
- ruhige und lösungsorientierte Herangehensweise an Problemstellungen
- Verhandlungssicheres Auftreten
- Freude am Rad fahren und Mobilität

## Deine persönlichen Stärken sind:

- offener und kommunikativer Umgang mit Menschen
- Du bist zuverlässig, freundlich, flexibel und verantwortungsbewusst
- die Erstellung von Angeboten bis hin zum Lieferschein ist dir nicht neu
- idealerweise hast Du schon Erfahrung im Vertrieb und dem damit verbunden Kundenkontakt
- Spaß und Freude bei der Arbeit mit einer positiven Grundeinstellung
- mit Leidenschaft und aus Überzeugung die Welt ein Stück besser zu machen
- Bereitschaft sich auf ein junges Unternehmen einzulassen



## Du bekommst von uns:

- die Möglichkeit in einem sehr innovationsfreudigen, jungen Unternehmen Mobilitätstrends von Morgen zu gestalten.
- die Möglichkeit in einem hoch motivierten Team von über 10 Menschen deine Qualifikation und Persönlichkeit bei uns einzubringen.
- die Chance mit uns gemeinsam die Ideen bei CARLA CARGO in die Welt hinauszutragen und am Erfolg des Unternehmens zu wachsen.
- eine Möglichkeit in der Nähe einer der sonnigsten Städte in Deutschland arbeiten zu können (Freiburg i. Br., 20 min. mit der Bahn).
- ab Mai 2023 Umzug in den neuen Firmensitz in Herbolzheim (bahnhofsnahe).

Schreib uns warum DU der/die richtige bist an [job@carlacargo.de](mailto:job@carlacargo.de) bis spätestens 28.02.2023.